SUMÁRIO

CÓNI		SOCIETÁRIOS ORIUNDOS DE PACTOS SOCIETÁRIOS INCOMPLETOS EBRADOS		
1.1.		DUÇÃO		
1.2.	POTENCIAIS CONFLITOS SOBRE AS PARTES			
	1.2.1.	A questão do número de Sócios por cabeça e o Controle		
	1.2.2.	A Pessoa Jurídica como Sócia e a Cessão Indireta de quotas		
	1.2.3.	Conclusão		
1.3.	POTEN	POTENCIAIS CONFLITOS SOBRE O PRAZO E O OBJETO DA SOCIEDADE		
	1.3.1.	Sociedade a prazo determinado ou indeterminado		
	1.3.2.	A relevância nesta distinção: retirada imotivada em Sociedade de Propósito Específico (SPE)		
	1.3.3.	Conclusão		
1.4.		POTENCIAIS CONFLITOS SOBRE A DECLARAÇÃO DE INTEGRALIZAÇÃO DO CAPITAL SOCIAL		
	1.4.1.	A Solidariedade perante a integralização e estimação dos bens, bem como a Corresponsabilização em caso de não comprovação do ato		
	1.4.2.	O problema da declaração inverídica do Capital Social		
	1.4.3.	Conclusão		
1.5.	POTENCIAIS CONFLITOS SOBRE FUNÇÕES DE SÓCIOS			
	1.5.1.	A relevância em se prever por escrito funções esperadas dos Sócios		
	1.5.2.	O não desempenho como causa de exclusão		
	1.5.3.	O cuidado com os Programas de Partnership		
	1.5.4.	Conclusão		
1.6.	POTENCIAIS CONFLITOS SOBRE CAPITALIZAÇÃO			
	1.6.1.	Os abusos em Aumento de Capital		
	1.6.2.	A importância dos Pactos de capitalização		
	1.6.3.	O problema da Capitalização Informal		
	1.6.4.	Conclusão		

1.7.	POTENCIAIS CONFLITOS SOBRE A ADMINISTRAÇÃO				
	1.7.1.	Regra geral sobre tomada de decisões empresariais	50		
	1.7.2.	Cuidados com a regulamentação da Administração	51		
	1.7.3.	A possibilidade de destituição em caso de delegação	52		
	1.7.4.	Conclusão	54		
1.8.	POTENO	CIAIS CONFLITOS SOBRE DELIBERAÇÃO SOCIETÁRIA	54		
	1.8.1.	O abuso no direito de votar	56		
	1.8.2.	A questão dos <i>quóruns</i>	58		
	1.8.3.	O impedimento em caso de conflitos de interesses	61		
	1.8.4.	Conclusão	66		
1.9.	POTENO	CIAIS CONFLITOS SOBRE CONVOCAÇÃO E COMUNICAÇÃO	66		
	1.9.1.	Os cuidados com as regras de convocação	67		
	1.9.2.	A ordem do dia e surpresas intencionais	69		
	1.9.3.	Conclusão	70		
1.10.	POTENCIAIS CONFLITOS SOBRE PRESTAÇÃO DE CONTAS E ACESSO A DOCU- MENTOS				
	1.10.1.	Os cuidados com as regras de Prestação de Contas	71		
	1.10.2.	Os cuidados com as regras de Acesso a Documentos	72		
	1.10.3.	Conclusão	73		
1.11.	POTENCIAIS CONFLITOS SOBRE CESSÃO DE QUOTAS				
	1.11.1.	Regras que normatizem as Cessões de Quotas	74		
	1.11.2.	A Cessão de Quotas como instrumento suficiente para a transação	76		
	1.11.3.	Conclusão	77		
1.12.	POTENCIAIS CONFLITOS SOBRE NÃO CONCORRÊNCIA				
	1.12.1.	Os limites da cláusula de não concorrência	80		
	1.12.2.	Cláusula de ampliação subjetiva	82		
	1.12.3.	Instrumentos de validação da restrição	83		
	1.12.4.	Não concorrência X Concorrência desleal	85		
	1.12.5.	Conclusão	86		
1.13.	POTENCIAIS CONFLITOS SOBRE O PRAZO DE ACORDO DE SÓCIOS				
	1.13.1.	A (im)possibilidade de rescisão imotivada de Acordos a prazo indeterminado	87		
	1.13.2.	O período de eficácia como parâmetro de interpretação do prazo de vigência	90		
	1.13.3.	Conclusão	91		
1 1/.	CONCL	ISÃO DO CADÍTULO	۲۵		

		AMENTO NACIONAL DE REGISTRO EMPRESARIAL E INTEGRAÇÃO			
2.1.	INTRO	DUÇÃO			
2.2.	CONHECENDO ESTE NOVO AMBIENTE				
	2.2.1.	A especialização do SINREM			
	2.2.2.	O custo pecuniário e de tempo			
	2.2.3.	Conclusão			
2.3.	A "JURISDIÇÃO" NAS JUNTAS COMERCIAIS E NO DREI				
	2.3.1.	Os limites da "jurisdição"			
	2.3.2.	O principal instrumento de resolução: requerimento de cancelamento			
	2.3.3.	Fases do processo administrativo			
	2.3.4.	A possibilidade de concessão de efeito suspensivo aos recursos administrativos do SINREM			
	2.3.5.	Conclusão			
2.4.	ANÁLISE DE DECISÕES E POSSIBILIDADES DO SINREM				
	2.4.1.	Introdução			
	2.4.2.	Convocação substitutiva			
	2.4.3.	Cancelamento por falsificação			
	2.4.4.	Alteração sorrateira na parte da consolidação (troca de miolo)			
	2.4.5.	Cessão de quotas e posterior falecimento			
	2.4.6.	Conclusão			
.5.	CONFL	ITO DE NOMES EMPRESARIAIS			
.6.	INDEP	ENDÊNCIA DAS ESFERAS ADMINISTRATIVA E JUDICIÁRIA			
7.	CONCL	USÃO DO CAPÍTULO			
apít PRIN	<i>ulo 3</i> ICIPAIS (CAUSAS MATERIAIS DOS CONFLITOS SOCIETÁRIOS			
3.1.	INTRO	DUÇÃO			
3.2.	RETIRA	NDA			
	3.2.1.	O direito de retirada			
	3.2.2.	O procedimento da retirada			
	3.2.3.	Lock up, Cláusula de permanência e Sociedade a prazo determinado			
	3.2.4.	O arrependimento			
	3.2.5.	A possibilidade de averbação pelos Sócios remanescentes			
	3.2.6.	A manifestação precisa ser inequívoca			
	3.2.7.	A faculdade de dissolver totalmente a Sociedade			
	3.2.8.	A responsabilidade do Sócio retirante			

	3.2.9.	Análise estratégica da Retirada em situações de Conflitos Societários			
	3.2.10.	Conclusão			
3.3.	EXCLUSÃO DE SÓCIO				
	3.3.1.	Introdução			
	3.3.2.	A exclusão de Sócio por falta grave societária			
		3.3.2.1. Falta grave societária			
		3.3.2.1.1. Affectio societatis e a falta grave			
		3.3.2.1.2. Como lidar com o conceito jurídico indeterminado			
		3.3.2.1.3. Princípios norteadores			
		3.3.2.2. Exclusão Extrajudicial de Minoritário			
		3.3.2.2.1. Procedimento			
		3.3.2.2.2. Sociedade com dois Sócios			
		3.3.2.2.2.1. Desnecessidade de notificação prévia			
		3.3.2.2.3. Sociedade com mais de dois Sócios			
		3.3.2.2.3.1. A ordem do dia e a desnecessidade de reunião monotemática			
		3.3.2.2.3.2. O quórum de aprovação			
		3.3.2.2.4. A cláusula permissiva			
		3.3.2.2.4.1. Possibilidade de previsão em Acordo de Sócios			
		3.3.2.2.4.2. (lm)possibilidade de alteração para inclusão e aplicação para fatos anteriores			
	3.3.2.2.5. Exclusão vazia				
		3.3.2.2.6. Opção pela via judicial			
		3.3.2.3. Exclusão parcial?			
		3.3.2.4. Exclusão Judicial			
		3.3.2.5. Conclusão			
3.4.		emisso			
3.5.	Incapacidade de Sócio				
	3.5.1.	Introdução			
	3.5.2.	A superveniência da incapacidade			
	3.5.3.	Potencialidade da causa			
	3.5.4.	Previsão em pactos societários			
	3.5.5. Conclusão				
3.6.	Falência de Sócio				
	3.6.1.	.1. Introdução			
	3.6.2.	. Procedimento			
	3.6.3.	Conclusão			

SUMÁRIO

3.7.	Divórcio de Sócio					
	3.7.1.	Necessidade de reconhecimento prévio à meação das quotas	18			
	3.7.2.	Ex-cônjuge e <i>status socci</i>	18			
	3.7.3.	Legitimidade na Ação de Exigir Contas?	18			
	3.7.4.	Direito aos lucros e à apuração de Haveres?				
		3.7.4.1. Direito à apuração de Haveres	18			
		3.7.4.1.1. Aplica-se ao ex-cônjuge o critério de apuração e for-				
		mas de pagamento previstos no pacto societário?	18			
		3.7.4.2. Direito aos lucros	19			
	3.7.5.	Conclusão	19			
3.8.	Liquidação pelo credor particular de Sócio					
	3.8.1.	Introdução				
	3.8.2.	O benefício de ordem				
	3.8.3.	Penhora e liquidação das quotas	19			
	3.8.4.	Conclusão1				
3.9.	Falecin	nento de Sócio	19			
	3.9.1.	Introdução	19			
	3.9.2.	Liquidação das quotas				
	3.9.3.	Ingresso dos Sucessores				
	3.9.4.	Relevância dos Pactos Societários quanto ao tema				
	3.9.5.	Conclusão				
3.10.	CONCL	USÃO DO CAPÍTULO	20			
Capít	ulo /					
		SOCIETÁRIOS SOB O ASPECTO PROCESSUAL E ESTRATÉGICO	20			
4.1.	INTROI	DUÇÃO	20			
4.2.	AÇÕES DE JURISDIÇÃO VOLUNTÁRIA ÚTEIS EM CONFLITOS SOCIETÁRIOS					
	4.2.1.	Ação de Protesto contra alienação de bem	20			
		4.2.1.1. Introdução	20			
		4.2.1.2. Utilização em contextos de Conflitos Societários	20			
		4.2.1.3. Conclusão	21			
	4.2.2.	Ação de Produção Antecipada de Provas	21			
		4.2.2.1. Introdução	21			
		4.2.2.2. Os benefícios do instituto	21			
		4.2.2.3. Utilização em contextos de Conflitos Societários	21			
		4.2.2.4. A produção de provas e o <i>fishing expedition</i>	21			
		4.2.2.5. Conclusão	21			
	4.2.3.	Conclusão quanto às Ações de Jurisdição Voluntária	22			
/ı 3		AS DE LIRGÊNCIA MAIS ERFOLIENTES	77			

	4.3.1.	Os contornos do requerimento				
		4.3.1.1.	O que pedir?	222		
		4.3.1.2.	A necessária congruência	223		
	4.3.2.	Exclusão	o liminar dos quadros societários	224		
	4.3.3.	Suspensão da condição de sócio				
	4.3.4.	Destituição do Administrador e nomeação do Autor				
	4.3.5.	Destitui	ção do Administrador e nomeação de Administrador Judicial	227		
	4.3.6.	Nomeaç	ão de Interventor-Observador dos atos de Gestão	228		
	4.3.7.	Sustaçã	o da realização de Assembleia	229		
	4.3.8.	Reintegr	ação de Sócio excluído	231		
	4.3.9.	Bloqueio	o de patrimônio	232		
	4.3.10.	Suspens	ão dos efeitos de Acordo de Sócios	233		
	4.3.11.	Como da	ar efetividade às Tutelas de Urgência?	234		
	4.3.12.	Conclus	ão sobre as Tutelas de Urgência	235		
4.4.	ASPEC	TOS PROC	ESSUAIS DAS AÇÕES DE DISSOLUÇÃO	236		
	4.4.1.	Dissoluç	ão Parcial	237		
		4.4.1.1.	Introdução	237		
		4.4.1.2.	Causas do rompimento parcial e cabimento da ação	239		
		4.4.1.3.	Objeto da ação: pedidos a serem corretamente formula- dos	242		
		4.4.1.4.	Cumulação de pedidos na ação de dissolução parcial	243		
		4.4.1.5.	Legitimidade ativa	244		
		4.4.1.6.	Legitimidade passiva e litisconsórcio necessário	248		
		4.4.1.7.	Procedimento: resposta dos réus, fases processuais e sentença parcial	249		
		4.4.1.8.	Apuração de haveres: critério de cálculo e procedimento de liquidação	252		
		4.4.1.9.	Conclusão	257		
	4.4.2.	Dissolução Total				
		4.4.2.1.	Introdução	258		
		4.4.2.2.	Espécies de Dissolução Total	259		
		4.4.	2.2.1. Dissolução total de pleno direito ou extrajudicial	259		
			4.4.2.2.1.1. Procedimento	261		
		4.4.	2.2.2. Dissolução total judicial	262		
			4.4.2.2.2.1. Procedimento	263		
		4.4.2.3.	Conclusão	264		
	4.4.3.	Conclus	ão quanto aos aspectos processuais da Dissolução	264		
4.5.	ASPEC	TOS PROC	ESSUAIS DA CORRESPONSABILIZAÇÃO	266		
4.4.	4.5.1.	Introduç	ão	266		

SUMÁRIO

	4.5.2.	Incidente de Corresponsabilização	267	
	4.5.3.	A situação da extinção irregular	269	
	4.5.4.	Ajuizamento em autos apartados?	271	
	4.5.5.	Os pressupostos materiais da corresponsabilização dos Sócios	274	
	4.5.6.	Diferença entre as medidas de Corresponsabilização e as de Responsabilização	276	
	4.5.7.	A questão da sucumbência	277	
	4.5.8.	Conclusão	277	
4.6.	ASPECT	TOS PROCESSUAIS DAS AÇÕES CONTRA ADMINISTRADORES	278	
	4.6.1.	Introdução	278	
	4.6.2.	A relação entre Administrador, Sociedade e Sócios	279	
	4.6.3.	Ações típicas contra Administradores	281	
	4.6.4.	A blindagem comum: quitus	282	
	4.6.7.	Conclusão	286	
4.7.	ASPECT	TOS PROCESSUAIS DAS AÇÕES SOBRE DELIBERAÇÕES	288	
	4.7.1.	Introdução	288	
	4.7.2.	Ações típicas sobre Deliberações	288	
	4.7.3.	Conclusão	290	
CONCLUSÃO			293	
REC	NDO AO L	EITOR	297	
REFERÊNCIAS BIRLINGRÁFICAS				